

La Contra



EN POCAS PALABRAS ¿CUÁL DEBE SER EL PERFIL DEL ABOGADO DEL SIGLO XXI? ¿CUÁLES SON LAS COMPETENCIAS MÁS REQUERIDAS EN EL PERFIL DEL JURISTA?

El perfil del abogado del siglo XXI es más completo, no sólo debe ser un buen jurista si no que debe incorporar la gestión como parte de la profesión y en especial, el desarrollo de negocio. Las competencias más requeridas son las que hacen referencia a las habilidades de continuo aprendizaje y de gestión de equipos. Además no debemos descuidar los idiomas y en especial es inglés. El mercado está en pleno cambio de paradigma, la información incluso la legal está al alcance de todos, existe poca diferenciación de la oferta técnica y una comoditización del servicio. Todo esto conforma un mercado extremadamente competitivo, que lucha por la diferenciación. Esta diferenciación se encuentra en el perfil de los abogados y por este motivo el proceso de captación es clave.

Los abogados jóvenes necesitan operar en un entorno de pluralidad cultural, política y multijurisdiccional. Como consecuencia está surgiendo un nuevo profesional que debe sentirse cómodo en entornos internacionales capaz de trabajar con diferentes fuentes de derecho. Además, está creciendo un mercado

internacional que requiere de abogados que sepan adaptarse a diferentes entornos y comprender los aspectos sociales y políticos no sólo de un país si no de regiones geográficas. Este entorno requiere abogados diferentes a los tradicionales que se centraban en su código local, requiere lo que se denominan abogados internacionales.

¿QUÉ NECESITA EL ABOGADO JOVEN PARA SER EL ABOGADO DEL SIGLO XXI?

Mucha formación tanto legal como en empresa y hablar idiomas, en especial inglés. Además, está creciendo un mercado internacional que requiere de abogados que sepan adaptarse a diferentes entornos y comprender los aspectos sociales y políticos no sólo de un país si no de regiones geográficas. Este entorno requiere abogados diferentes a los tradicionales que se centraban en su código local, requiere lo que se denominan abogados internacionales.

¿QUÉ ENTIENDEN EXACTAMENTE POR "LA FACETA COMERCIAL" DEL ABOGADO?

La capacidad de generar negocio es decir de hacer crecer una cartera propia de clientes. Para ello debe prepararse en entender lo que es la orientación al cliente y la fidelización. Los abogados no están preparados para la venta, que además les asusta. Se puede conseguir con formación que ayude a la planificación.

AVUI XATEGEM AMB:

Eugenia Navarro

Profesora de Marketing Jurídico y estrategia de la Facultad de Derecho de ESADE

Sandra Enzler

Directora de Relaciones Corporativas y Carreras Profesionales de la Facultad de Derecho en ESADE

¿CÓMO CREEN QUE EL ABOGADO JOVEN PUEDE APRENDER A GENERAR NEGOCIO, A DESARROLLAR SUS TÉCNICAS COMERCIALES?

Algunas habilidades son innatas. Pero la gestión comercial se aprende y debe aprenderse desde la faceta estratégica de definición de negocio y de elección de clientes clave. No vale todo, para ello debe desarrollarse una estrategia. La formación en marketing y en especial es que hace referencia en al sector legal, el marketing jurídico debería estudiarse en las facultades de derecho.

¿CREEN QUE ESTAS NUEVAS TÉCNICAS Y NECESIDADES SE ENSEÑAN A NUESTROS FUTUROS ABOGADOS?

No, existe un gran vacío en el mercado en este tipo de formación. Nosotros desde ESADE intentamos formar en estas disciplinas.

¿CUÁL ES LA TENDENCIA DEL SECTOR DE LA ABOGACÍA PARA LOS PRÓXIMOS AÑOS, EN CUANTO AL MODELO DE NEGOCIO EN EL QUE PRESTARÁN SUS SERVICIOS LOS ABOGADOS?

Modelos con un leverage más corto (número de abogados por socio), con estructuras más rígidas, profesionales muy especializados son sólo en áreas de prácticas legales si no de sectores empresariales. En definitiva, firmas mucho más orientadas a las necesidades del cliente.

¿A QUÉ SE REFIEREN CON ESPECIALIZACIÓN SECTORIAL?

A que los abogados conocerán muy bien el negocio empresarial de sus clientes, entenderán sus modelos y donde se encuentra la aportación de valor a sus clientes en su negocio.

Consulta l'entrevista sencera al grup del GAJ: <http://es.facebook.com> facebook

Notes Simples i Serveis d'Índexs.
Preus d'abans, amb el millor servei d'ara.
Només axesor t'ofereix durant l'any 2014, el millor servei al preu més competitiu del mercat.
Notes Simples **5,50€** (preu anterior 9,02€)

axesor *Primeres Agència de Rating espanyola*
axesor para decidir

www.axesor.es
902 10 10 33

Speaker

LA VEU DEL GRUP D'AVOCATS JOVES DE BARCELONA

www.icab.cat/gaj

GAJ
BARCELONA

Núm. **04** juliol 2014

Formació

La meva primera oposició a l'execució hipotecària
24/07/2014

Mini curs "El contracte d'agència i distribució":

Primera sessió:
"El contracte d'agència i distribució. Concepte, característiques i diferències amb altres figures".
22/07/2014

Segona sessió:
- "Anàlisi de les indemnitzacions a reclamar. Qüestions pràctiques. Última jurisprudència".
24/07/2014

Agenda Social

JUTJA ALS JUTGES: Premis Taronja i Llimona.

- De l'1 al 31 de juliol. Vota als jutges, tant els bons com els que necessiten millorar!
- Principis d'octubre. Entrega dels premis Taronja i Llimona, podras venir a conèixer als jutges que has votat!

facebook



facebook/gaj



twitter/gaj linkedin/gaj

Publicació de l'Il·lustre Col·legi d'Advocats de Barcelona amb la finalitat de ser l'òrgan informatiu i d'expressió del Grup d'Advocats Joves. Edita ICAB-GAJ: Mallorca 283, 08037 Barcelona. Disseny: Mariam Martínez. Fotografia: iStock, Albert Muñoz i Gaj. Les opinions recollides en els textos publicats ho són exclusivament dels seus autors.





El Grup d'Advocats Joves de Barcelona, MANIFESTA

Que en l'última legislatura s'està produint una voràgine legislativa en el marc de la Justícia que atempta contra els drets fonamentals dels ciutadans, sobretot respecte al seu dret a la tutela judicial efectiva i els altres drets que se'n desprenen, i en concret **MANIFESTEM**:

Primer.- JUSTÍCIA GRATUÏTA

El nostre total rebuig a la reforma de la Llei de Justícia Gratuïta que pretén consumir el ministre de Justícia, Sr. Gallardón, que atempta contra la independència dels lletrats i col·legis d'advocats com a garants de la qualitat del servei de Justícia Gratuïta i de la independència dels lletrats que el presten així com l'afectació que això pot tenir en els beneficiaris de la Justícia gratuïta, que es poden veure encara més indefensos.

MANIFESTEM el nostre rebuig al text presentat pel Ministre i l'instem a què millori el servei prestat al ciutadà consensuant un nou text amb els lletrats a través dels col·legis d'advocats i dels consumidors i usuaris.

Segon.- LLEI DE SERVEIS PROFESSIONALS

El nostre total rebuig a la proposta de Llei de Serveis Professionals elaborada pel ministeri d'Economia amb el vist i plau del ministeri de Justícia. Es calcula que l'actual text pot causar la pèrdua de 10.000 llocs de treball més.

MANIFESTEM el nostre rebuig al text i instem els ministres d'Economia i Justícia a elaborar un text amb el consens dels col·legis professionals, garantint-los mitjans econòmics per a les prestacions de servei públic que realitzen i reconeixent el seu paper històric i futur com a eixos vertebradors de la Societat i com a garants de qualitat, formació i ocupació respecte dels seus professionals.

Tercer.- LLEI DE SEGURETAT CIUTADANA

El nostre total rebuig a la proposta de Llei Orgànica de Seguretat

Ciutadana del ministre de l'Interior, que suposa una restricció de drets pròpia d'un estat autoritari, ja que no té altra finalitat que impedir les expressions democràtiques i legítimes dels ciutadans.

MANIFESTEM que aquest text restringeix drets fonamentals com el dret d'expressió, el dret de reunió o el dret de manifestació o crea moltes desproporcionades i drakonianes.

Quart.- LLEI DE JURISDICCIO VOLUNTÀRIA

El nostre total rebuig al projecte de Llei de Jurisdicció Voluntària en tant que elimina la obligatorietat de l'ús d'Advocat en alguns procediments, ja que aquesta manca d'assistència lletrada causa la indefensió dels ciutadans, quan hagin d'actuar en un procediment i l'altra part gaudeixi de lletrat o sigui un professional del dret.

MANIFESTEM que els advocats formem part del Poder Judicial i som garantia del dret de tutela judicial efectiva i del dret a la defensa, de manera que la nostra presència no és prescindible en procediments on hi hagi en joc els drets dels ciutadans.

Cinquè.- LLEI DE TAXES.

El nostre total rebuig a la Llei de Taxes que va aprovar el ministre de Justícia, el Sr. Gallardón, sota l'excusa de millorar el servei de Justícia gratuïta.

MANIFESTEM:

- Que les taxes recaptades dels plets dels ciutadans no han estat utilitzades per a la millora de l'Administració de Justícia. Desconexim què se n'ha fet d'aquests diners.
- Que molts ciutadans no poden interposar demandes o recórrer en apel·lació per falta de diners per pagar la taxa judicial estatal, havent d'abandonar la seva legítima pretensió.
- Que la taxa judicial estatal segueix sent desproporcionada i abusiva, i inconstitucional per ser una greu restricció a l'accés a la Justícia per part dels ciutadans, que és un dret fonamental.
- Que a Catalunya, se segueixen pagant dues taxes (estatal i autonòmica) pel mateix fet: interposar un plet o un recurs. Fet que crea una doble barrera per als ciutadans catalans.

Llancem un nou projecte: L'APRENTATGE EN XARXA

Ets advocat jove, t'inicies en l'exercici de l'advocacia i t'agradaria tenir un recolzament per trobar solucions als dubtes, necessitats o inquietuds del dia a dia de la teva tasca professional?

El GAJ, juntament amb l'ICAB, hem treballat per mirar de satisfer aquesta necessitat de l'advocat jove. Em creat l'Aprenentatge en Xarxa.

Consisteix en un treball de cooperació col·lectiva, que es durà a terme mitjançant reunions o sessions de tipus grupals, supervisades i coordinades per un mentor, en les que els usuaris de l'Aprenentatge en Xarxa plantegen els seus dubtes respecte a una matèria concreta del Dret, per tal de trobar o plantejar possibles solucions de forma conjunta.

Inspirat en la figura del mentoratge, els joves advocats amb menys de set anys d'exercici es podran inscriure en aquest projecte, indicant la matèria o àrea concreta

del Dret a la que volen aplicar - Laboral, Civil, Família, Mercantil-Concursal, Administratiu i Penal-. Podran participar en cadascuna de les sessions o fòrums de debat que s'imparteixin en relació a la matèria del Dret escollida, on plantejaran els seus dubtes particulars i/o inquietuds i que, en tot cas, seran coordinades i dirigides pel mentor corresponent, expert en la matèria i amb un mínim de vuit anys d'exercici.

Comencem el pròxim mes d'octubre, amb la il·lusió de complaure les vostres inquietuds, satisfer les vostres necessitats, d'afavorir la relació i comunicació entre advocats de diferents generacions i de proporcionar un espai de networking.

Properament es publicarà en els mitjans habituals de l'ICAB i del GAJ més informació i condicions sobre l'Aprenentatge en Xarxa, tant pels que estiguen interessats en ser-ne usuaris com per aquells que teniu més ganes de compartir coneixements des de la figura del mentor.



Un treball de cooperació col·lectiva, inspirat en la figura del mentoratge

Finalment, no vull acabar sense reiterar, de part de tots els companys del Comitè Executiu del GAJ, i del seu President, el compromís amb la creació d'eines pels joves advocats que els faciliti l'inici professional i per dignificar la professió. Esperem que gaudiu d'aquest nou servei i ens seguiu fent arribar les millores que se us acudeixin!

“El Protagonista”

Irene Mallo

Irene es una advocada jove que va començar a treballar al Setembre de 2003 a l'assessoria fiscal del seu pare posant en marxa el departament jurídic que, fins llavors, no existia.

Al despatx van capitanejar el denominat procediment sobre el "cèntim sanitari" contra l'Estat i les CCAA. El sector del transport directament afectat els va fer decidir a engegar les reclamacions al 2.009. Haver aconseguit convèncer tants empresaris del sector del transport va ser la clau per arribar tant lluny.

Molta feina, ha portat i porta el procediment però, sense dubte, l'Irene tornaria a fer-ho, l'experiència professional és brutal i defensar la causa a Luxemburg, el 26/06/2013, davant el TJUE és un tren que passa i que has d'agafar. No tothom aconsegueix arribar-hi tot i que de vegades és estar en el lloc indicat en el moment adequat i llençar-te a la piscina.



www.axesor.es
902 10 10 33

Notes Simples i Serveis d'Índexs.

Preus d'abans, amb el millor servei d'ara.

Només axesor t'ofereix durant l'any 2014, el millor servei al preu més competitiu del mercat.

Notes Simples ~~12,40€~~ 8,50€ Servei d'Índexs ~~12,40€~~ 9,02€

Infórme en www.axesor.es/notas-indices-propiedad
o llame al 902 10 10 33 | 958 01 14 80

conocer para decidir

Primera Agencia de Rating española