



¿TRABAJAS POR CUENTA AJENA O PROPIA?

Trabajo por cuenta propia desde hace 12 años y me dedico al derecho penal.

¿TE HAS ENCONTRADO EN ALGUNA SITUACIÓN EN LA QUE TE HAN PUESTO DIFICULTADES PARA CONCILIAR FAMILIA Y EJERCICIO DE LA PROFESIÓN?

Sí, desgraciadamente me he encontrado con dificultades, algunas propias de la profesión de abogado como, por ejemplo, la duración de las jornadas laborales o la necesidad de trabajar algunos fines de semana por juicios señalados un lunes o por acumulación de plazos, etc. y que evidentemente dificultan la crianza de un hijo.

Además, te encuentras dificultades propias de ser trabajadora autónoma como la precariedad de la prestación por baja de maternidad porque los gastos de tu negocio se mantienen fijos como antes y la prestación de maternidad que obtienes no da para cubrir ni siquiera parcialmente los mismos durante los meses de incapacidad.

Sin embargo, las dificultades más graves que me he encontrado en el ejercicio de la profesión y, a mi modo de ver preocupantes, para las abogadas que ejercemos por cuenta propia han sido, sin lugar a dudas, las relacionadas con la administración de justicia y especialmente por la no suspensión de señalamientos y plazos durante la baja de maternidad,

produciéndose situaciones tales como (por poner tan sólo algunos ejemplos): tener que hacer en el hospital a dos días de haber dado a luz un recurso contra una denegación de diligencias de investigación en la fase de instrucción penal (donde el cómputo de plazos, además, es de días naturales); tener que hacer en casa el escrito de defensa (plazo de cinco días) en un sumario de más de nueve mil folios dentro del primer mes desde el nacimiento del bebé, con el cuidado del mismo a mi único cargo y estando además haciendo lactancia materna; señalarme un juicio en la Audiencia Nacional (Madrid) de 15 días de duración y celebrarse cuando sólo hacía un mes y medio que había dado a luz y no suspenderse por considerarse que mi baja de maternidad no es suficiente razón para hacerlo; señalarse otros juicios orales o declaraciones de imputados, testigos, etc. solicitar la suspensión de dichos señalamientos judiciales en base a mi situación de baja por maternidad y haberme sido denegada por razones diversas como: "la tramitación de la causa ya ha sufrido mucha dilación", "ya se han enviado las citaciones a testigos", "la letrada puede enviar a un sustituto" etc.

¿CÓMO LO SOLUCIONASTE?

Mi gran suerte para hacer frente a estas dificultades que se presentan en el ejercicio de la profesión de abogada cuando decides ser madre es que

comparto negocio con mi marido, quien es abogado como yo y en periodos que yo no he podido hacerlo por encontrarme de baja de maternidad y realizando lactancia materna, ha podido seguir él haciéndose cargo del negocio para hacer frente a todos los gastos y ha podido sustituirme en todo aquello (plazos y señalamientos) que no me han suspendido y que por mis condiciones del momento, yo no he podido realizar.

Afortunadamente, en el año 2010 cuando yo ya ejercía por cuenta propia y él lo hacía por cuenta ajena para una gran firma de abogados con jornadas laborales interminables y viendo todas las dificultades que se nos planteaban si deseábamos tener familia como era nuestro caso, apostamos y tomamos la "sabia" (para nosotros) decisión de asociarnos a fin de conseguir un ámbito más propicio para conciliar nuestra profesión con la crianza personal (y no a cargo de terceros) de nuestros hijos por la mayor flexibilidad que esta situación nos otorga.

¿TE PLANTEASTE SEGUIR CON LA PROFESIÓN CUANDO FUISTE MADRE?

Sí, a pesar de las dificultades y gracias a la logística profesional y familiar que tengo aún no he pensado, hoy por hoy, abandonar mi profesión aunque a veces se han producido situaciones o temporadas muy difíciles.

Consulta l'entrevista sencera al grup del GAJ: <http://www.icab.cat/gaj> en l'apartat "Documents"

Speaker

LA VEU DEL GRUP DE L'ADVOCACIA JOVE DE BARCELONA



GAJ
BARCELONA

Núm. 12 setembre 2017

www.icab.cat/gaj



Volem saber l'opinió dels nostres agrupats. Si tens cap proposta envia'ns-la per correu electrònic a advocatsjoves@icab.cat !

facebook

[facebook/gaj](https://facebook.com/gaj)



[twitter/gaj](https://twitter.com/gaj)



[linkedin/gaj](https://linkedin.com/gaj)

Publicació de l'Il·lustre Col·legi de l'Advocacia de Barcelona amb la finalitat de ser l'òrgan informatiu i d'expressió del Grup de l'Advocacia Jove de Barcelona. Edita ICAB-GAJ: Mallorca 283, 08037 Barcelona. Disseny: Mariam Martínez. Fotografia: Albert Muñoz i Gaj. Les opinions recollides en els textos publicats ho són exclusivament dels seus autors.



IL·LUSTRE COL·LEGI DE L'ADVOCACIA DE BARCELONA

Notes Simples i Serveis d'Índexs.
Preus d'abans, amb el millor servei d'ara.
Només axesor t'ofereix durant l'any 2016, el millor servei al preu més competitiu del mercat.
Notes Simples 1,20€ i 1,50€ - Serveis d'Índexs 9,02€

axesor Primer Agència de Rating espanyola
asesor para decidir

www.axesor.es
902 10 10 33

GAJ BARCELONA

Aquest mes de juny hem sigut tots testimonis de les eleccions al deganat de l'Il·lustre Col·legi de l'Advocacia de Barcelona. Primer de tot, volem agrair la dedicació de l'anterior degà, Oriol Rusca, i a tots els seus diputats que durant anys han estat al capdavant de la nostra institució, de forma altruista i en un altíssim grau d'implicació.

Tanmateix, volem agrair en especial a la figura del diputat responsable del GAJ, que durant el mandat del degà Rusca han sigut en Vidal Masramon i en Josep Llàcer. Volem agrair a tots aquells candidats/es a degà i degana la dedicació que han mostrat per la institució.

Finalment, felicitar l'actual degana, Maria Eugènia Gay pel nou càrrec així com a tota la seva junta, a qui li desitgem tots els encerts i li oferim la nostra col·laboració en tots aquells aspectes que el GAJ, i tots els seus agrupats, puguin sumar per fer de l'ICAB, encara més, un referent de la nostra societat.

Durant el període electoral va estar en boca de moltes candidatures la necessitat de posar fil a l'agulla al conveni col·lectiu. Des del GAJ, creiem fermament en la necessitat d'un conveni col·lectiu per a la professió, que vetlli i reguli els interessos dels advocats/des i en especial d'aquells que es troben en una situació de

debilitat, que en molts casos, per desgràcia, solen ser els joves.

Figures històriques com la passantia no poden servir d'excusa per eternes pràctiques no remunerades, sense data de caducitat i en condicions en què, moltes vegades, l'advocat es troba amb la necessitat de pagar per poder començar a exercir sense rebre cap tipus de contra prestació. De la mateixa manera, ha de servir aquest context per regular la figura tant extesa del fals autònom. No podem obviar per les enquestes que llegim que existeix una gran precarietat entre els joves advocats i que aquests representen el percentatge més gran d'advocats de la nostra ciutat. És per això que s'han de garantir els drets i millorar-los per fer que l'advocacia que ara és present tingui un millor futur.



Watson, Ross, Smart Contracts. Inici d'una nova era?

Recentment el CEO de Daimler Benz (Mercedes Benz) ha dit que els seus competidors ja no són les altres companyies d'automòbils, sinó Tesla (obvi), Google, Apple i Amazon.

Davant aquestes paraules em va sorgir el dubte si els nostres competidors som els mateixos advocats o si hem de començar a tenir en compte IBM i el seu software WATSON.

Però què és WATSON?
"WATSON és un cercador de respostes naturals construït per IBM que amplia les capacitats humanes mitjançant el processament de llenguatge natural, que interpreta les consultes dels usuaris de forma oberta; la generació i l'avaluació d'hipòtesis, d'acord amb les regles que estableix cada institució, i, sobretot, l'aprenentatge automàtic, de manera que els encerts i els fracassos queden registrats i s'apliquen a les decisions posteriors, amb possibilitat de resseguir el procés."
 Wikipedia

El nom específic que s'ha triat per la versió jurídica és ROSS, la diferència és que ROSS es va crear per tal de complementar a WATSON en l'àrea del Dret; mentre que ROSS podria ser l'advocat al qual truques quan tens un dubte o consulta legal exclusivament, WATSON seria el 012, és a dir, que t'informarà de qualsevol cosa que es pugui imaginar en l'àmbit general. ROSS va ser implementat al despatx americà BakerHostetler (<https://www.bakerlaw.com/>) i en l'actualitat l'utilitzen molts d'altres que podreu trobar al següent link <http://www.rossintelligence.com/>

Crec que, sense necessitat d'esmentar les filigranes que ROSS pugui aportar, tots tenim present que si no oferim valor afegit de qualitat a la nostra feina, aviat serem substituïts per la versió ibèrica de ROSS. Per tant, hem de ser conscients, evitant fer la tècnica de l'estruç, que el canvi és imminent i que ens trobarem en diverses situacions:

- Si som treballadors per compte d'altri haurem d'aportar valor afegit real a la nostra feina, ja que si no serem prescindibles.
- Si som treballadors per compte propi haurem d'entendre que s'ha acabat l'exercici «còmode» de la professió i els clients només ens contractaran en casos que una màquina no pugui fer la feina que li oferim.
- Si som professors (juristes) haurem d'ensenyar a pensar als nostres alumnes, ja que la memòria ja no té cap valor en l'actualitat.

Una altra de les novetats que s'ha de tenir en compte són els SMART CONTRACT. L'aparició de la tecnologia BLOCKCHAIN, com a garant del contingut d'internet, permet que algunes tecnologies que havien sigut arraconades degut a la facilitat de pirateig hagin vist un cert ressorgiment.

Una d'aquestes tecnologies són els SMART CONTRACTS, concepte creat per l'informàtic Nick Szabo l'any 1993, que són contractes auto-executables que arran de determinades premisses condicionals executen una clàusula o una altra. En resum, els SMART CONTRACTS són semblants als ESCROW CONTRACTS però la determinació de la condició no es fa mitjançant un banc o un notari, sinó

que s'autoexecuta automàticament el mateix contracte.

En aquest article, que entenc pot generar cert vertigen, he intentat posar de manifest el canvi que inexorablement se'ns tira a sobre. Com a professionals del dret hem d'estar expectants al que realment passi en el futur, però en tot cas haurem d'estar disposats a sortir de la nostra zona de confort i afrontar el futur de la nostra professió, que no desapareixerà amb les noves tecnologies, però sí que canviarà completament.

Enllaçant amb el comentari de l'inici de l'article, l'advocacia no pot gestionar el futur com ho estan fent altres professions que es resisteixen al canvi i pretenen, mitjançant la pressió lobbista, mantenir els seus monopolis. No podem fer com determinats col·lectius que estan preocupats per UBER i intentant que no accedeixi al mercat, quan en realitat s'haurien de preocupar pels cotxes autònoms.

Per tant, i resumint, crec que el canvi de la nostra professió s'haurà d'enfocar estratègicament des de dues visions:

- Individualment: Formació i valor afegit seran les claus.
- Col·lectivament: Necessitarem un ICAB amb visió estratègica per a decisions transcendents.

Aquest és un article de reflexió, personal, sense pretensions, que espero, faci reflexionar al lector/a.



ALBERT JANÉ
 Advocat i
 Vocal del GAJ
 COL. 34.525

Notes Simples i Serveis d'Índexs.
 Preus d'abans, amb el millor servei d'ara.
 Només axesor t'ofereix durant l'any 2016, el millor servei al preu més competitiu del mercat.
 Notes Simples 8,10€ - Serveis d'Índexs 9,02€

www.axesor.es
 902 10 10 33

axesor
 serroc per decidir
 Primera Agència de Rating espanyola