

L'APUNT

Cop de pedal,
cop de calor

Xavi Aguilar

Que la mobilitat urbana està canviant és un fet. Les ciutats i pobles del país cada cop estan millor adaptats i força gent ho aprofita per desplaçar-se pedalant, seguint amb una tradició que fa temps que està arrelada al nord d'Europa. A més, la irrupció dels patins elèctrics ha estat ideal per afegir-hi els més mandrosos. En algunes zones de Barcelona, la proliferació d'aquests vehicles,

sovint ràpids i amb pilots temeraris o inexperts, està compromentent la xarxa de carrils bici, pensada inicialment per a un nombre menor d'usuaris. Ara, amb aquestes calorades en augment, és probable que el volum de ciclistes minvi. Tret que l'Ajuntament s'adoni que el turisme també pedala i opti per aplanar-li encara més el camí i posi dutxes al costat dels pàrquings de bicis.



SOCIETAT



Pere Mir bromejant amb Artur Mas el dia que va rebre la medalla d'honor de l'Ajuntament de Barcelona, una de les distincions que va rebre com també la Creu de Sant Jordi que concedeix la Generalitat ■ ORIOL DURAN / ARXIU

Comptes i empreses a l'estranger en el laberint del llegat del mecenes Pere Mir

Jordi Panyella
BARCELONA

La quantificació exacta del valor de l'herència del mecenes Pere Mir, mort el 2017, topa amb una dificultat evident i és l'existència de nombrosos comptes corrents, operacions financeres i seus socials d'empreses en països estrangers, majoritàriament paradisos fiscals. La mateixa empresa Cellex Chemie, creada per Mir i des de la qual es nodria de fons la fundació del mateix nom que feia les aportacions finals al món de la ciència i la recerca va residir a Luxemburg.

Des del passat mes de juny, el Servei i Protectorat de Fundacions està examinant a fons la documentació sol·licitada a la fundació Cellex després de rebre una denúncia que detalla una suposada gestió deslleial del llegat de Mir i, el mateix afer, arribarà en breu en forma de denúncia a la fiscalia.

Pel que fa a la qüestió financera, és té notícia que Pere Mir i Puig disposava de fons dipositats a Lu-

xemburg i Anglaterra. També actuava a Suïssa, país on va viure la major part de la seva vida i on tenia dues residències. Al país helvètic funcionava a través de Pictet Group, segon banc suís. Als Estats Units treballava amb JP Morgan Chase, de Nova York, amb importants inversions al Nasdaq.

Ingressos rècord

Àngel Surroca, mà dreta de Mir al capdavant del grup Derivados Forestales, sosté que aquestes operacions financeres a l'estranger s'haurien traduït en "ingressos rècord". Insisteix que cal tenir en compte que la part de diners que Mir tenia en territori espanyol era la menys important de la seva fortuna.

L'entramat de societats a l'estranger, a nom de Mir, es va posar en marxa en vida del mecenes i s'ha mantingut, bé que modificat, durant els anys posteriors a la seva mort i en la gestió del seu llegat amb un protagonisme clau de Jordi Segarra i Joan Francesc Capellas,

dos dels tres marmessors encarregats d'executar el testament. El tercer, Josep Taberner, va rebre una propietat de Mir a la Val d'Aran pel disseny d'aquest, segons fonts de la fundació Cellex consultades per aquest diari.

Entre les empreses a l'estranger destaca Cellex Chemie AG, amb seu a Luxemburg i vinculada a l'existència del grup Derivados Forestales. Cellex Chemie, juntament amb el Banc Sabadell, van intervenir en l'operació de compravenda de les accions de Derivados quan va ser adquirit per Ercros el maig del 2006. A partir d'aquell moment, Cellex Chemie va passar a formar part de l'accionariat d'Ercros.

En l'entramat societari, s'identifiquen almenys dues empreses més de Pere Mir a Luxemburg i dues també al Regne Unit, vinculades als seus actius financers.

A la mort de Pere Mir qui agafa el relleu al capdavant de l'entramat empresarial és Jordi Segarra, màxim responsable de la

fundació Cellex, amb Joan Francesc Capellas. Un dels moviments importants és la dissolució de Cellex Chemie dins d'una empresa anomenada Pinar SA, amb seu també a Luxemburg, on hi ha la participació de Segarra i Capellas. El valor patrimonial d'aquesta societat hauria passat de 75 milions d'euros, el 2010, a 15,8 milions el 2019, segons una investigació que s'aporta en la denúncia davant el Servei i Protectorat de Fundacions.

Panamà

Segarra i Capella també estan vinculats a la societat Kaplas Ltd, domiciliada a Panamà. Jordi Segarra també es va fer càrrec de Simex, l'empresa que gestionava les múltiples propietats immobiliàries de Mir, com l'edifici del número 15 del passeig de Sant Joan, ja venut.

La fortuna de Mir que es vol quantificar passava, també, per la possessió de luxosos velers, amarratges, al marge de les joies de l'esposa i una col·lecció d'art. ■

OPINIÓ Carles Garcia Roqueta
Dip. de la junta de govern de l'ICAB



Mediació, una eina per aprofitar

La mediació és una eina desaproveitada. La tenim al nostre abast, però no en fem gaire cas. La mediació proposa un enfocament eficaç i constructiu per resoldre conflictes de tot tipus, que van des de disputes familiars fins a conflictes laborals o problemes en comunitats de veïns.

Per mitjà d'aquesta via, podem obtenir beneficis i solucions sense passar pels jutjats, ja que la mediació és una de les principals alternatives a la resolució de conflictes a través de processos judicials, amb la lentitud i els costos que significa la judicialització de qualsevol controvèrsia. En temps de saturació absoluta de la justícia a Catalunya i a tot l'Estat, la mediació pren encara més rellevància per, entre altres coses, reduir una molt exagerada tendència a la litigació. Els mediadors, que en molts casos exercim també l'advocacia, ho tenim clar: des de la nostra experiència, afirmem que més mediació implica sempre menys judicis i, per tant, solucions més ràpides i econòmiques per a molts problemes. Cal, per tant, apostar-hi decididament.

D'entre els molts avantatges de la mediació destaca, al marge de la seva efectivitat i rapidesa a l'hora de trobar solucions, la capacitat de construir relacions més sòlides i duradores. Una de les funcions principals del mediador és facilitar la comunicació entre les parts en conflicte i guiar-les cap a la recerca de solucions mútuament acceptables. L'exercici d'aquest guiatge, per al qual s'ha d'estar preparat i format, ja condueix automàticament a un diàleg, per dur i difícil que sigui. Sens dubte, aquesta essència basada en dialogar sobre un potencial acord –i no en discutir sobre el conflicte!– és el fet diferencial de la mediació.

I, així, són diferents i molt variats els principis que fan de la mediació una solució d'èxit. En destaco la imparcialitat de qui media, la confidencialitat, el protagonisme de les parts o l'enfocament transparent en els interessos i les necessitats subjacents. Fruit d'aquests principis, la mediació s'utilitza en una àmplia gamma de situacions i entorns. Vegem-ho en detall, per tal que tots i totes en puguem prendre consciència plena.

En l'àmbit familiar, ajuda a resoldre disputes entre parelles, divorcis, custòdia de menors i herències. En l'àmbit laboral, facilita la resolució de conflictes entre treballadors, entre treballador i empresa, i en casos d'assetjament o discriminació. A més, la mediació s'utilitza en comunitats per abordar disputes veïnals, problemes de propietat i conflictes en organitzacions sense ànim de lucre. La llista podria ser llarguíssima, perquè, ras i curt, no hi ha a penes controvèrsies on un procés de mediació no hi escaigui de totes totes.

Dit tot això, clarifiquem per què la mediació ofereix nombrosos beneficis en comparació amb els processos judicials tradicionals. Bàsicament, perquè promou la comunicació oberta i el diàleg constructiu entre les parts, cosa que pot ajudar a restablir la confiança i enfortir les relacions. A més, és més ràpida, menys costosa i menys adversarial que els procediments judicials. Permet a les parts involucrades tenir més control sobre el resultat final i fomenta solucions creatives i personalitzades que satisfan les necessitats i els interessos de totes les parts. És una obvietat que la justícia ordinària es regeix per unes normes processals i procediments que impedeixen la cerca de solucions més *ad hoc* per a les parts, tendint sempre a sentències molt lligades a la mera aplicació de la legalitat vigent.

Per això, com que el mediador no és un jutge, sinó algú que acompanya les parts en un procés de bona fe, la mediació és tan diferencial... i efectiva. Aprofitem-la!

OPINIÓ

Mediació, una eina per aprofitar

CARLES GARCIA ROQUETA - DIP. DE LA JUNTA DE GOVERN DE L'ICAB

La mediació és una eina desaprofitada. La tenim al nostre abast, però no en fem gaire cas. La mediació proposa un enfocament eficaç i constructiu per resoldre conflictes de tot tipus, que van des de disputes familiars fins a conflictes laborals o problemes en comunitats de veïns.

Per mitjà d'aquesta via, podem obtenir beneficis i solucions sense passar pels jutjats, ja que la mediació és una de les principals alternatives a la resolució de conflictes a través de processos judicials, amb la lentitud i els costos que significa la judicialització de qualsevol controvèrsia. En temps de saturació absoluta de la justícia a Catalunya i a tot l'Estat, la mediació pren encara més rellevància per, entre altres coses, reduir una molt exagerada tendència a la litigació. Els mediadors, que en molts casos exercim també l'advocacia, ho tenim clar: des de la nostra experiència, afirmem que més mediació implica sempre menys judicis i, per tant, solucions més ràpides i econòmiques per a molts problemes. Cal, per tant, apostar-hi decididament.

D'entre els molts avantatges de la mediació destaca, al marge de la seva efectivitat i rapidesa a l'hora de trobar solucions, la capacitat de construir relacions més sòlides i duradores. Una de les funcions principals del mediador és facilitar la comunicació entre les parts en conflicte i guiar-les cap a la recerca de solucions mútuament acceptables. L'exercici d'aquest guiatge, per al qual s'ha d'estar preparat i format, ja condueix automàticament a un diàleg, per dur i difícil que sigui. Sens dubte, aquesta essència basada en dialogar sobre un potencial acord –i no en discutir sobre el conflicte!– és el fet diferencial de la mediació.

I, així, són diferents i molt variats els principis que fan de la mediació una solució d'èxit. En destaco la imparcialitat de qui media, la confidencialitat, el protagonisme de les parts o l'enfocament transparent en els

interessos i les necessitats subjacents. Fruit d'aquests principis, la mediació s'utilitza en una àmplia gamma de situacions i entorns. Vegem-ho en detall, per tal que tots i totes en puguem prendre consciència plena.

En l'àmbit familiar, ajuda a resoldre disputes entre parelles, divorcis, custòdia de menors i herències. En l'àmbit laboral, facilita la resolució de conflictes entre treballadors, entre treballador i empresa, i en casos d'assetjament o discriminació. A més, la mediació s'utilitza en comunitats per abordar disputes veïnals, problemes de propietat i conflictes en organitzacions sense ànim de lucre. La llista podria ser llarguíssima, perquè, ras i curt, no hi ha a penes controvèrsies on un procés de mediació no hi escaigui de totes totes.

Dit tot això, clarifiquem per què la mediació ofereix nombrosos beneficis en comparació amb els processos judicials tradicionals. Bàsicament, perquè promou la comunicació oberta i el diàleg constructiu entre les parts, cosa que pot ajudar a restablir la confiança i enfortir les relacions. A més, és més ràpida, menys costosa i menys adversarial que els procediments judicials. Permet a les parts involucrades tenir més control sobre el resultat final i fomenta solucions creatives i personalitzades que satisfan les necessitats i els interessos de totes les parts. És una obvietat que la justícia ordinària es regeix per unes normes processals i procediments que impedeixen la cerca de solucions més *ad hoc* per a les parts, tendint sempre a sentències molt lligades a la mera aplicació de la legalitat vigent.

Per això, com que el mediador no és un jutge, sinó algú que acompanya les parts en un procés de bona fe, la mediació és tan diferencial... i efectiva. Aprofitem-la!

<https://www.elpuntavui.cat/opinio/article/8-articles/2313395-mediacio-una-eina-per-aprofitar.html>